



Die Systemo GmbH ist Spezialist für Energieeffizienz und Wärmeversorgung im Konzernverbund der GWH Immobiliengruppe. Wir beliefern rund 20.000 Haushalte mit Wärme zur Raumbeheizung und Trinkwassererwärmung. Dabei legen wir großen Wert auf wirtschaftliche und ökologische Nachhaltigkeit. Standort unseres Unternehmens ist die wachstumsstarke Rhein-Main-Region mit Firmensitz in Frankfurt am Main. Unser Anlagenbestand befindet sich in Hessen und den angrenzenden Bundesländern.

Werden auch Sie Teil unseres Teams als

## **Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) Energieeffizienz und Wärmemanagement**

Berlin, Leipzig, Erfurt | Vollzeit | Unbefristet

### **WAS SIE ERWARTET:**

- Aktive Akquise von Neukunden (Kaltakquise, Netzwerken, Messen)
- Account Management - Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Pflege von Kontakten und Verkäufen im CRM-System (Hubspot)
- Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team für die Erstellung und Optimierung von Kundenpräsentationen, Website-Inhalten und sonstigen werblichen Informationen
- Zusammenarbeit mit dem Operations-Team für die reibungslose Installation, Inbetriebnahme und den Betrieb unserer Lösung bei und für den Kunden
- Zusammenarbeit mit dem Produkt-Team für die kontinuierliche Weiterentwicklung unserer Lösung auf Grundlage des Kunden- und Marktfeedbacks

## WAS SIE MITBRINGEN:

- Betriebswirtschaftliches oder technisches Studium, alternativ eine abgeschlossene Ausbildung, idealerweise mit Fokus auf technische Produkte und Dienstleistungen
- Mehrjährige Erfahrung in der Wohnungswirtschaft/Immobilienwirtschaft und/oder im Bereich Wärme- und Energieerzeugung
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb / Sales
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen (Hubspot) sowie dem Microsoft 365-Paket
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Kundenorientierung und Belastbarkeit
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft

## WAS WIR IHNEN BIETEN:

- **Willkommen im Team:** Eigenverantwortlicher Aufgabenbereich mit kreativen Freiräumen für innovative Projekte. Gutes Betriebsklima und toller Kollegenzusammenhalt.
- **Perspektiven:** Individuelle Förderung durch vielfältige Weiterbildungsangebote.
- **Attraktives Leistungspaket:** 30 Tage Jahresurlaub, zzgl. sind Heiligabend und Silvester frei. Fixe und variable Gehaltsbestandteile, Firmenwagen sowie vergünstigtes Deutschlandticket für 24 €
- **Modernes Arbeitsumfeld:** Virtuelle Teamarbeit mit neuester Ausstattung inkl. iPads, mobiles Arbeiten und flexible Arbeitszeiten.
- **Weitere Benefits:** Mitarbeitererevents, Betriebliches Gesundheitsmanagement, Gesundheitstage, Förderung einer EGYM Wellpass Mitgliedschaft für Sport und Wellness
- **Wohnen und Leben:** Bei der Wohnungssuche können wir Sie unterstützen.

## Klingt das nach neuen Räumen für Ihre Karriere?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über unser Online-Portal. Dateien können nur als PDF hochgeladen werden. Da wir uns als nachhaltiges Unternehmen verstehen, bitten wir um Verständnis, dass Bewerbungen, die uns in Papierform erreichen, nicht berücksichtigt werden können.

Für Rückfragen steht Ihnen Amelie Wilhelm unter [awilhelm@gwh.de](mailto:awilhelm@gwh.de) zur Verfügung. Alle Informationen zum Datenschutz finden Sie unter [www.gwh.de/datenschutz](http://www.gwh.de/datenschutz).

**Wir arbeiten bei der Stellenbesetzung ausschließlich mit von uns ausgewählten Vertragspartnern zusammen. Telefonische Anfragen werden nicht bearbeitet. Bewerberprofile, die uns ohne Auftrag zugesendet werden, werden ungesehen gelöscht. Fremde AGB werden nicht akzeptiert.**

Jetzt Bewerben

